



in collaborazione con

**AMBROSIPARTNER srl**



# PORTE APERTE ALLA COMPETENZA

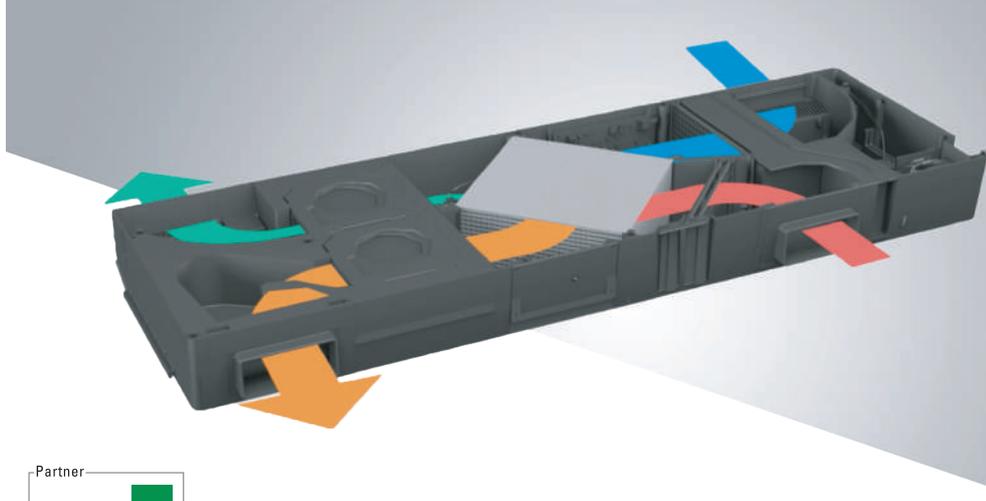
**ALsistem 2018**

**Corso di aggiornamento professionale**

Conoscere il serramento per venderlo meglio

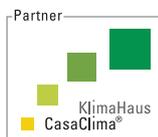
per il conseguimento del diploma di

**Esperto nel comfort abitativo conseguente alla giusta scelta del serramento**



in collaborazione con

**AMBROSIPARTNER srl**



## PORTE APERTE ALLA COMPETENZA

ALsistem 2018

### Corso di aggiornamento professionale

Conoscere il serramento per venderlo meglio

**Sempre più si vince sul mercato non con i prodotti ma con il sapere e la propria competenza:**

se non sappiamo argomentare bene il nostro serramento la sig. Maria penserà che le finestre sono tutte uguali e sceglierà quelle che costano di meno!

Per evitare questo problema bisogna cogliere le **nuove opportunità del mercato** ed offrire ai propri clienti **soluzioni innovative e performanti**, che rispettano le Norme e la Legge, e che creano benessere e risparmio energetico.

E' questo il modo migliore per distinguersi dai concorrenti e chiudere l'ordine con più facilità, ed è questo è lo spirito del convegno **Porte aperte alla competenza** che tratterà i seguenti argomenti:

#### 1. I nuovi limiti di Legge sulla trasmittanza termica del cassonetto e le soluzioni possibili.

*Sopra ad una finestra isolata dobbiamo mettere un cassonetto isolato!!!!*

Basterebbe il buonsenso per capire questo concetto ma ancora qualcuno usa un cassonetto senza alcuna coibentazione interna: per questo è intervenuto il Decreto dei Requisiti Minimi a metterli fuori legge. **Noi vi spiegheremo come fare la coibentazione interna con il sistema Thermoposa** oppure vi insegneremo ad utilizzare il **Cassomuro**, un cassonetto in cartongesso che si applica sopra qualsiasi finestra e viene pitturato come la parete. Una soluzione molto semplice, di sorprendente isolamento termoacustico, che rivoluziona l'aspetto architettonico del vano finestra ed è la più grande novità del 2018.

#### 2. Scegliere correttamente la vetrata isolante.

**La vetrata isolante rappresenta il 90% dell'intero serramento ma in verità è ancora un elemento poco conosciuto.**

Prova ne sia il fatto che molti serramentisti, in una casa che abbia le pareti con 4 diverse esposizioni (Nord – Sud – Est – Ovest) mettono 4 vetrate uguali.

Da Est a Ovest, passando per il Nord abbiamo però un problema di scarsità di luce e servono vetrate extra chiare, mentre da Est a Ovest, passando Sud abbiamo il problema del surriscaldamento estivo e serve una corretta schermatura solare. Durante questo corso vi daremo ogni chiarimento sulla vetrata isolante, vi insegneremo come sceglierla correttamente e come creare confort, aumentando le vostre argomentazioni di vendita per fare più felici i vostri clienti.

#### 3. Risolvere il problema della muffa e condensa conseguente alla sostituzione dei serramenti.

Parleremo di **Ventilazione Meccanica Controllata a Recupero di Calore** una macchina puntuale, senza canalizzazioni, simile ad un condizionatore, appositamente studiata per la ristrutturazione. E' un piccolo apparecchio che consuma non più di 7 watt/ora, per un ricambio d'aria di 30 m<sup>3</sup>/ora con un recupero di calore del 75%. La macchina, con un costo di esercizio di circa € 25,00/anno elimina definitivamente il problema delle condense e delle muffe, garantendo un'ottima qualità dell'aria interna, un grande confort abitativo ed un notevole risparmio energetico.

**Chi partecipa al Porte aperte alla competenza riceverà informazioni e suggerimenti che gli eviteranno contenziosi e reclami, ma soprattutto avrà una vision moderna del serramento e nuove argomentazioni da spendere nella vendita: questo è uno degli obiettivi principali del corso !**



## PROGRAMMA

Ore 09,15 inizio lavori

### INTRODUZIONE

#### 1° PARTE: il nuovo decreto dei minimi

- i nuovi limiti di efficienza energetica richiesti per legge al serramento ed ai suoi accessori

#### 2° PARTE: come rispettare il valore di trasmittanza termica del cassonetto richiesto per Legge

- il valore U<sub>sb</sub> del cassonetto: come calcolarlo
- la coibentazione interna del vano cassonetto con il sistema Thermoposa
- riqualificare architettonicamente il vano finestra con il Cassomuro, il nuovo cassonetto pitturabile che si coordina alla parete: una soluzione unica per tutte le finestre che svincola il cassonetto dal tipo e dal colore del serramento e che rivoluziona l'aspetto architettonico della parete

#### 3° PARTE: la dichiarazione tecnica finale che il serramentista deve dare al cliente

- come redigerla - quali documenti allegare

#### 4° PARTE: scegliere correttamente la vetrata isolante

- gli aspetti energetici del vetro: U<sub>g</sub> -fattore solare g- assorbimento energetico
- gli aspetti ottico luminosi del vetro: Tl trasmissione luminosa - Ra Resa Cromatica
- gli aspetti meccanici e di sicurezza: meglio temperato o stratificato?
- come scegliere correttamente la vetrata isolante in funzione dell'esposizione, della dimensione e del tipo di stanza (abitata di giorno o di notte)

#### 5° PARTE: risolvere il problema della muffa e condensa e migliorare la qualità dell'aria

- il problema della condensa, della muffa e del ricambio d'aria conseguente alla sostituzione dei serramenti
- la soluzione: la ventilazione meccanica controllata a recupero di calore, senza canalizzazioni

ore 17,45 termine dei lavori

#### Relatore: dott. Paolo Ambrosi

*Docente CasaClima sui serramenti ad alta efficienza energetica e sulla posa  
Fondatore dell'Accademia Vendere Finestre  
Progettista e Direttore Scientifico del sistema Thermoposa*

Ai partecipanti che superano il test  
verrà consegnato il diploma di:

**Esperto nel comfort abitativo conseguente  
alla giusta scelta del serramento**

Per partecipare al convegno è necessario fare la preiscrizione e inviare il prestampato della pagina seguente allegando la ricevuta di versamento.

## PORTE APERTE ALLA COMPETENZA ALsistem 2018

**Conoscere il serramento per venderlo meglio**

**Corso di aggiornamento professionale  
per tecnici e venditori di finestre**

**Il costo dell'iscrizione al convegno è di € 250,00 + Iva a persona**  
comprensivo di pranzo, materiali e diploma, da versare anticipatamente a:

ALsistem scril

IBAN: IT 35 J 01030 01006 000000597959

avendo cura di indicare nella causale  
"Porte aperte alla competenza 2018"  
indicando anche data e luogo del corso

**A partire dal 2° partecipante della stessa azienda il costo di iscrizione  
è ridotto a € 140,00 + Iva a persona**

Per comunicare la propria adesione e ricevere la fattura si prega di compilare ed inviare il seguente modulo a [info@alsistem.com](mailto:info@alsistem.com) allegando la ricevuta di bonifico

### SODDISFATTI O RIMBORSATI!

Nome del partecipante/i

.....  
.....  
.....

DATI PER LA FATTURAZIONE:

Azienda .....

Indirizzo .....

Tel. .... Fax .....

email ..... P.iva .....

SELEZIONARE LA DATA E IL LUOGO DEL CORSO  
NEL RETRO DEL PRESENTE MODULO

# PORTE APERTE ALLA COMPETENZA

ALsistem 2018

## Calendario corsi

16 Maggio **Brescia**

---

8 Giugno **Enna**

---

SELEZIONARE LA DATA E IL LUOGO DEL CORSO PRESCELTI

I corsi sono a **numero chiuso**, nel caso di superamento dei posti disponibili, verranno comunicate le nuove date di svolgimento del successivo.



[alsistem.com](http://alsistem.com)